



O Empreendedor e as Virtudes da Vida

Está bem, não vou entrar em detalhes quanto à palavra "empreendedor". Só lembrando que empreendedores sempre existiram. O advento da administração foi quem tratou de cunhar essa palavra para designar aqueles, formados ou não formados, de origem pobre ou rica, que obtiveram sucesso em seus negócios. Particularmente nos negócios, embora eu queira deixar bem claro que empreender é um ato que vai além dos negócios, está relacionado ao progresso pessoal, social, estadual, nacional, empresarial, enfim, ao progresso.

Entretantes, vamos às virtudes que cercam o empreendedor. Vamos ver se você, meu caro amigo leitor, que quer ser um empreendedor, está realmente sabendo onde está se metendo e se quer pagar o preço. Ser empreendedor é muito bom, mas o preço é caro, tanto em nível financeiro mesmo quanto em nível de esforço que você deve fazer para continuar empreendendo.

Quanto você tem para empreender? Isso mesmo, quanto? Mas calma aí, antes de você pensar apenas em dinheiro. Quanto você tem em paciência? Em perseverança? Em coragem? Em ousadia? Em dignidade? Em ética? Em motivação? Em atitude pró-ativa? Em compreensão? Em humildade? E, claro, em dinheiro? Mas é possível empreender sem dinheiro? Claro, vendendo um produto de alguém. Com os lucros você começa a juntar um dinheiro para depois você começar a vender seus próprios produtos e depois você monta seu próprio negócio. Mas, de certa forma, a ausência do dinheiro fez você dar uma correr léguas para ter seu próprio negócio. Mas, de certa forma, é o preço de não ter capital inicial. Mas, o capital inicial é importantíssimo, pois com ele se ganha tempo. Há um empreendedor que começou assim: trabalhava para uma empresa, até capitalizar-se. Depois, montava sua empresa. Então faliu, daí foi novamente a capitalizar-se trabalhando para alguma empresa. Faliu de novo. E foi persistindo (olha a importância de persistir) até obter êxito como empreendedor. Então, considere a importância financeira. O preço. Mas, tem gente que se pegar em 1 milhão de reais esquece de montar aquele seu negócio do sonho e começa a gastar o dinheiro, compra um imóvel e enche de mercadorias compradas nas Casas Bahia, compra seu Pajero zerinho. E alguém sugeriu que investisse em uns apartamentos. O dinheiro deu. Ainda sobraram uns 300 mil para a poupança. Pronto. Está com a vida feita. Esse não sabe o que é ser empreendedor. O empreendedor não pensa apenas no dinheiro. Mas no que ele vai realizar. Pensa na realização. Na importância que seu empreendimento terá para a sociedade. Esse empreendedor que não pode ver 1 milhão que se dá por sortudo, não é empreendedor, é apenas alguém que está procurando sossego e despreocupação e uma vida sem nada o que fazer. É mesmo, parece muito bom isso aí. Mas, quando nós olhamos nas estatísticas o que acontece com aqueles aposentados que morrem pouco depois que se aposentam, nós logo entendemos que temos que empreender. A vida é para empreender. Não é para ficarmos parados. Mesmo que sejamos um Bill Gates ou um Rockefeller, sempre haverá espaço para empreendermos. Isso é senso de realização. Viemos a esta vida para alguma causa. Façamos jus.

Mas, vamos que um empreendedor mesmo de alguma forma tem 1 milhão de reais em suas mãos. Ele vai e usa uma pequena parte para comprar uns imóveis para ele. Outra parte ele vai investir. Ele prepara um plano de negócios. E investe em um excelente negócio comprando tecnologia de ponta. O negócio dar um lucro exorbitante. Sua empresa está lucrando 1 milhão por mês. E tem muita gente satisfeita com seu trabalho de forma que ele se sente compensado tanto financeiramente, como emocionalmente. É um empreendedor. Não pensou só no dinheiro.

Na verdade, isso faz parte das virtudes do empreendedor. O empreendedor deve ser paciente. Deve saber esperar. A paciência pode parecer algo simplório no curto prazo, mas no longo prazo demonstra-se ser uma excelente alavanca para obtermos a realização dos nossos sonhos. Se não tivermos paciência, logo trocaremos nossos sonhos por algo efêmero, passageiro.

Outro valor importante é a perseverança. Os negócios podem até falir. Mas, antes faliu a perseverança. O negócio começa a falir quando o fundador desiste ou perde o estímulo para prosseguir. Então, tudo vai ruindo. Até que no final o coração, ou seja, a parte financeira da empresa, para de bater. Então, é preciso persistência. Ela é quem faz a diferença dos negócios que não duram mais de uma década para os negócios que duram gerações. Claro que a persistência está atrelada a vários fatores. Persistência na boa administração. Persistência para resistir ao tempo. Persistência para mudar conforme a necessidade. Persistência para planejar cada vez melhor.

Persistência para subsistir. É fundamental.

Um valor fundamental é coragem. Muita gente não tem coragem para fazer uma grande negociação. Acha que não pode porque é menor. Então, fica sempre naquele patamar ao nível do mar, nunca cresce. É preciso coragem para se colocar diante de pessoas importantes como uma pessoa igualmente importante que tem muito a oferecer. Mas, pouca gente consegue e chegam inseguras para fechar negócios importantes. Ora, insegurança gera um grande desconforto, pois dá a entender que a pessoa não tem condições de fazer aquilo que está prometendo. Então, coragem e ousadia são essenciais. Foi assim que Sílvio Santos se determinou a fundar uma emissora de TV no Brasil. E fundou. E foi assim que Ted Turner emplacou a CNN entre os canais mais famosos do mundo, quando as rivais riam de sua estratégia. Turner riu por último.

Ética também, sem comentário, é essencial. Ninguém tem que ganhar passando por cima de ninguém. É preciso andar conforme as regras. Pois assim, o negócio fica menos vulnerável. É fácil trilhar o caminho fácil. Mas, como é perigoso quando se cai numa dessas grandes armadilhas dos caminhos fáceis. Vale a pena ser ético. Ética pode simbolizar a força da empresa. Pois uma empresa sem ética demonstra ser fraca, frágil e suscetível.

São muitas as virtudes necessárias para o empreendedor que poderíamos listar, mas o importante é saber que não devemos imaginar que o empreendedor deve ter apenas dinheiro para começar. São muitas as qualidades necessárias para um empreendedor de sucesso. É preciso manter a calma muitas vezes ao invés de se desesperar. É preciso ficar em silêncio quando a vontade é de dizer muitas coisas. É preciso guardar segredos até mesmo dos futuros projetos, para que alguém, não empreendedor, venha a lançar críticas negativas e desestimular o projeto antes mesmo que ele nasça. É preciso muitas vezes trabalhar em silêncio, para que depois o espetáculo esteja montado. Quantas e quantas qualidades um empreendedor deve ter? Inúmeras. Se fosse apenas dinheiro. Muita gente que ganha herança ainda estaria em posição financeira favorável. Porque a maior riqueza do empreendedor encontra-se dentro dele. Não se pode roubar.

As virtudes é que separam verdadeiros empreendedores de vãs aventureiros.

Wintemberg Rodrigues é conluente de administração pela UFRN e diretor executivo do jornal **A FOLHA DO EMPREENDEDOR** (www.folhadoempreendedor.blogspot.com), jornal comprometido com a difusão da cultura empreendedora. Para assinar, basta enviar um email para folhadoempreendedor@yahoo.com.br.